



Una clínica agropecuaria para lograr 'el oro en la vida'

Cajamarca, Perú

Junio 2016

Agradecimientos

Gracias a todos los que compartieron sus experiencias, puntos de vista y tiempo para este estudio de caso: Fernando Escobal Valencia, Marieta Cervantes Peralta, Galvarino Castro Espinoza, José Tanta García y Paulino Ramos Castrejón.

Fotos

Fernando Escobal Valencia, José Gómez, Sol Danielsen

Texto

Sol Danielsen

Coordinadora de Investigación, Plantwise

CABI Holanda

Landgoed Leusderend 32

Dodeweg 6

3832 RC Leusden

Holanda

T: +31 (0) 65266 8483

E: s.danielsen@cabi.org

ESTUDIO DE CASO: Una clínica agropecuaria para lograr ‘el oro en la vida’

“Si no hubiera llegado la clínica aquí me hubiera ido a la ciudad a trabajar”, dijo el Sr. José Tanta García, un joven agricultor del pueblo Chamis del departamento de Cajamarca.

La clínica de plantas representa algo raro en Perú, es decir, un servicio de asesoría para agricultores con presencia permanente en el pueblo. Según el censo agropecuario del 2012, sólo un 7.3% de los agricultores del país reciben asistencia técnica y en Cajamarca es menos todavía, con un 4.6% (CENAGRO, 2012).

Frente a esta escasez alarmante de servicios para los pequeños productores de Perú, la introducción de clínicas de plantas cayó como anillo al dedo. Las clínicas, un nuevo tipo de servicio rural, fueron establecidas en varias regiones del Perú en el 2013 a través de un convenio entre INIA y el programa Plantwise de CABI. El propósito era de mejorar la cobertura y la calidad de los servicios de asesoría sobre salud de los cultivos.

Para INIA las clínicas de plantas son un eje estratégico para captar la demanda de los agricultores y disseminar las tecnologías de INIA. Después de tres años de operación, y a pesar de muchos desafíos, es evidente que las clínicas ayudan a llenar un vacío en la atención a los productores.

La clínica de plantas de Chamis

Una de las clínicas de plantas está ubicada en el centro poblado Chamis del departamento de Cajamarca, una de las principales zonas ganaderas del país. Chamis está a 3200 msnm, aproximadamente 10 km de la ciudad de Cajamarca. La clínica de plantas es manejada por los doctores de plantas, Ing. Marieta Cervantes Peralta e Ing. Fernando Escobal Valencia de la Estación Experimental Agraria (EEA) Baños del Inca de INIA en Cajamarca.

Marieta es responsable del Laboratorio de Análisis de Suelos y Fernando es responsable de Producción de Semillas, Plantones y Reproductores y coordinador de la Unidad de Gestión de Innovación Agraria. Ambos tienen múltiples responsabilidades. La clínica es una tarea más que tratan de integrar en su cronograma aunque a veces es difícil. “Lo más importante es la buena planificación y priorización,” dice Marieta. La clínica atiende al público cada quince días durante la época de producción en campo de los cultivos.

La clínica de plantas está ubicada en un pequeño local en el segundo piso del edificio municipal de Chamis, justo arriba de un puesto de salud humana.

Dos banners grandes colocados fuera del edificio indican la presencia de la clínica. Abajo, cerca de la entrada del puesto de salud un rótulo anuncia una campaña de vacunación: “Vacúnate por el oro”,



La clínica de plantas de Chamis está ubicada en el segundo piso del edificio municipal, justo arriba del puesto de salud humana.

refiriéndose a un lema usado por el Ministerio de Salud para comunicar que si los niños se vacunan oportunamente van a estar sanos y fuertes y van a lograr el "oro en la vida".

Antes de establecer la clínica tomaron contacto con el alcalde. *"Le dijimos que queremos mejorar los cultivos y él nos ofreció su apoyo inmediatamente,"* cuenta Fernando. *"Luego hicimos una carta de entendimiento"*.

Al principio establecieron la clínica en la casa de un productor pero cuando el alcalde vio que estaban serios con la clínica, les dio un local con llave en la casa municipal. El local tiene mesas, sillas y bancas y allí mantienen los materiales: hojas volantes, banner, fichas informativas y muestras de semillas de nuevas variedades de INIA – maíz, quinua, vicia, trigo, cebada y avena, que son aptas para nuevas condiciones climáticas. Los productores se pueden llevar un puñado para probar en su chacra.

Según los doctores de plantas la clínica está bien ubicada. El puesto de salud es una atracción y eso ayuda a jalar a gente a la clínica de plantas. Teniendo un espacio fijo en la casa municipal le da cierto estatus al servicio y señala un compromiso político. La alcaldía también apoya con la convocatoria y a veces contribuye a la merienda.

La clínica tiene una colección amplia de hojas volantes colocadas en tablas y sobre una mesa grande. Las hojas abarcan múltiples tópicos de cultivos y animales, por ejemplo sobre el manejo de plagas y enfermedades, nutrición animal, variedades de cultivos, producción y manejo de cuyes, pastos y semilla. Los extensionistas tienen que manejar una gran gama de conocimientos.



Izq: La. Ing. Marieta enseña muestras de semilla de variedades mejoradas de INIA. **Der:** Ing. Fernando explica el ciclo de vida del gorgojo de los Andes con la ayuda de una ficha fotográfica

La elaboración de hojas volantes para agricultores es parte de la capacitación que provee Plantwise y algo que ha sido de mucho uso para los doctores de plantas de Cajamarca. Aunque ya hacían hojas volantes antes, consideran que las capacitaciones han fortalecido a INIA como institución. Ahora usan la misma técnica para producir hojas volantes sencillas y de alta calidad para otras partes del trabajo de INIA. *"Hemos aprendido de redactar mensajes técnicos sencillos,"* dice Marieta. *"Al inicio nos costó porque la costumbre es escribir en un lenguaje muy técnico que de repente no les sirve a los agricultores."*

Tecnologías sanas

Los productores de esta área son conscientes de la importancia de cuidar la salud y el medio ambiente por los problemas de contaminación que han vivido por la minería. El INIA promueve productos biológicos, como por ejemplo el baculovirus para tratar papa en almacén, trampas de feromonas para controlar la terrible polilla de la papa y trampas amarillas para disminuir los daños de la pulgilla saltona en la papa en las primeras fases de crecimiento.

Los doctores de plantas traen materiales a la clínica para demostrar el uso y hacer trampas con los productores. Consiguen las feromonas y el baculovirus del Centro Internacional de la Papa (CIP), comprado con fondos de Plantwise para demostración.

Aunque hay demanda de productos biológicos como baculovirus y feromonas, no hay proveedores locales. “Queremos que alguien abra una tienda de productos biológicos,” dice Marieta. Han identificado a un joven y enérgico productor de Chetilla que talvez podría hacerlo. “Aquí no hay siquiera una tienda de agroquímicos. En la ciudad hay un montón, pero hay problemas con productos vencidos. A veces los productores compran productos que no funcionan. Tratamos de enseñarles cómo fijarse si el producto es vencido. Si algo falla, no regresan. No dicen nada, no protestan, pero no regresan”.



El Sr. Paulino Ramos, agricultor de Chamis, enseña el uso de las trampas con feromonas para el control de la polilla de la papa usando bidones de plástico. Cada trampa cuesta 3 soles¹ y se requiere 10 por hectárea.

Más que una clínica para plantas

La clínica de plantas es más de lo que indica el nombre. Es una “clínica agropecuaria” o, si se quiera, un “centro de asesoría agropecuaria”. Los doctores de plantas reciben todo tipo de consultas de los productores: de cultivos, animales o de asuntos generales de agronomía. “Siempre atendemos a animales y cultivos en la clínica de plantas”, explica Marieta. “Recibimos muchas consultas sobre cuyes y ganado que son muy comunes en el área, por ejemplo problemas de ectoparásitos y moscas. Tratamos de responder de mejor que podamos.”

Según la base de datos, la clínica de plantas recibió 79 consultas en el 2015. Pero este número no capta la demanda real. La planilla de Plantwise que usan para registrar las consultas en la clínica tiene ciertas limitaciones. Solo capta consultas sobre plantas enfermas, pero queda corta para registrar información sobre animales y el manejo de cultivos en general.

A veces los doctores de plantas necesitan apoyo de otros expertos para dar respuesta. Las alianzas con otras instituciones especialistas son esenciales. Fernando relata cómo una visita al campo llevó a generar una nueva alianza de alto valor para muchos agricultores.

Por solicitud del Sr. Eusebio Castrejón Cueva, Teniente Gobernador del caserío Secsemayo, los doctores de plantas organizaron una visita a su zona para que otros agricultores tuvieran chance de acceder los servicios de la clínica. Secsemayo queda a 30 minutos en camioneta desde Chamis y es lejos para muchos.

¹ 1 dólar = 3.4 soles

El día de la visita Fernando y Marieta trabajaron con 20 agricultores, 16 mujeres y 4 varones, mostrando el uso de baculovirus (insecticida biológico) para controlar la polilla de la papa en almacén. Luego de culminar la labor los agricultores hablaron de su preocupación por las moscas que atacan a los cuernos del ganado vacuno. Todos fueron a los lugares de pastoreo para verificar el problema, y de hecho, vieron que las moscas atacaban abundantemente en todo el cuerpo de los animales especialmente en los cuernos. Con un ataque así los animales no podían alimentarse con tranquilidad, se mostraban nerviosos y perdían peso.

Allí mismo, en presencia de los agricultores Fernando llamó por teléfono al Dr. José Leodan Huingo Briones, Decano del Colegio Médico Veterinario del Perú y miembro del Consejo departamental Cajamarca. Después de explicarle el problema el Dr. Huingo les pidió que llevaran a su oficina fotos de los animales con problemas de salud. Ese mismo día de regreso en Cajamarca Fernando y Marieta visitaron su oficina. El Dr. Huingo explicó que la mosca del ganado es una plaga en aumento por el incremento de la temperatura ambiental.

Con el apoyo del Colegio Médico y en coordinación con las autoridades de Secsemayo, organizaron una visita a la zona con el Dr. Huingo donde trataron 70 cabezas de ganado vacuno (35 agricultores) con una mezcla de 6% Cypermctrina, 2% de carbaril y 7% butoxido de piperonilo.



Izq. Moscas amontonadas en el cuerno de ganado Der. El Dr. Huingo tratando una vaca de la Sra. Antonia Calua García de Secsemayo.

El Dr. Huingo también trató algunos perros contra parásitos porque según explicó, “*es muy importante porque estos animales viven muy cerca de las personas, especialmente de los niños. Desparasitando a los perros es una excelente estrategia para mejorar la salud pública.*”

Dos semanas después del tratamiento los agricultores comunicaron que el tratamiento había sido 100% efectivo. En palabras de don Eusebio Castrejón Cueva: “*Con la curación no sabemos a dónde se habrán ido esas moscas. Nuestros animales están sanos gracias a ustedes.*”

Buscando sinergias

Las alianzas son una forma de usar mejor la pericia que ya existe. Para aprovechar al máximo el tiempo y escasos recursos el INIA también busca formas de generar sinergia entre las diferentes actividades de extensión que ejecutan, por ejemplo las clínicas, las jornadas de salud de plantas, las parcelas demostrativas y las visitas a productores individuales. Para los doctores de plantas son

métodos complementarios y los usan en una forma integral y dinámica para optimizar el tiempo y los recursos disponibles.

Fernando explica que las parcelas demostrativas sirven para varias cosas: demostración de prácticas de manejo de cultivos, difusión de semilla de nuevas variedades y en combinación con jornadas de salud de plantas sobre temas específicos, por ejemplo el control de la polilla en papa que es un gran problema. *“Para nosotros es estratégico, 90% es camiseta”*, dice.

El convenio INIA-Plantwise no sólo ha ayudado a fortalecer la capacidad técnica de los ingenieros de INIA, sino también su capacidad para brindar un servicio inter-personal. Para Marieta ha sido un gran cambio personal. *“Normalmente se unen a 30 productores en un aula para dar una charla, después aplauden y se van pero quedamos sin saber cómo lo han entendido y percibido. Hemos tenido que borrar varios discos duros, por ejemplo quitarnos el miedo de conversar y relacionarnos directamente con el productor, y la redacción sencilla. Usamos los aprendizajes en otras actividades”*.

Queda mucho por hacer

Uno de los desafíos más grande para la consolidación de las clínicas es la poca disponibilidad de personal debido a la inestabilidad de las alianzas institucionales. En Cajamarca se ha capacitado a 16 doctores de plantas adicionales de agencias agrarias, las municipalidades y la escuela tecnológica pero por cambios en las municipalidades y rotación frecuente del personal técnico no ha sido posible integrarlos en el trabajo en una forma estable.

Los doctores de plantas de la EEA Baños del Inca tienen un contrato fijo y por tanto representan la estabilidad de las actividades. Sin embargo, es un gran desafío mantener la regularidad planeada por las limitaciones que hay de movilidad y presupuesto y por las múltiples otras obligaciones que tienen. Marieta resalta que necesitan a más gente que les apoye en lo día a día, por ejemplo el manejo de los materiales, el llenado de la planilla e ingreso en Excel.

“Queremos hacer más”, dice Fernando. *“Queremos establecer contacto con líderes de productores a través de asociaciones. Es difícil llegar a las comunidades por la distancia. Necesitamos hacer alianzas más fuertes y estables con actores con objetivos comunes.”*

El compromiso institucional es clave para generar un servicio sólido. El Director de la EEA Baños del Inca, Ing. Galvarino Castro Espinoza, es firme en su apoyo: *“Tenemos que buscar formas de incluir las clínicas en proyectos regionales. Las agencias agrarias son importantes porque son estables y tienen personal. Hay más de dos técnicos por provincia, aproximadamente 30 en toda Cajamarca.”*

“También queremos incluir sanidad animal,” continua. *“Hay mucha demanda de asesoría. Por ejemplo ahora el problema de mosca en ganado, problemas en cuyes y aves.”* El concepto de “clínica agropecuaria” tiene mucha validez en Cajamarca.

El Ing. Castro subraya que es esencial buscar compromisos a alto nivel tanto en INIA como con otras instituciones. El trabajo de las clínicas ya es parte de las funciones de los doctores de plantas pero también debe estar en el plan operativo institucional de INIA Central. *“Esto nos ayudará a consolidar,”* concluye el Director.

Fernando no tiene duda que muchos agricultores ven a las clínicas como una ayuda para lograr “el oro en la vida”. *“Si se cerraran las clínicas hoy, nos buscarían en Los Baños del Inca en la ciudad,”* dice con convicción.

Referencias

CENAGRO. 2012. IV Censo Nacional Agropecuario. Instituto Nacional de Estadística e Informática, Perú.

contacto

INIA Cajamarca

Ing. Fernando Escobal Valencia
Estación Experimental Agraria Baños del Inca
Cajamarca, PERU
Correo: fescobal@inia.gob.pe

INIA Central

Ing. Luis Alfonso Torres Medina
Instituto Nacional de Innovación Agraria
Sede Central: Av. La Molina 1981 - La Molina, Lima, Perú
Apartado Postal 2791
Tel: (511) 349-2600 / 240-2100 / 240-2350
Correo: ltorres@inia.gob.pe

CABI

Dra. Yelitza Colmenárez
UNESP- Fazenda Experimental Lageado, Rua: José Barbosa de Barros, 1780
Botucatu – SP, CEP: 18610-307, BRAZIL
Tel: (14) 3882 - 6300 / 3811 – 7127
Correo: y.colmenarez@cabi.org